



CETDIGIT

TU CAMINO HACIA EL EXITO

www.cetdigit.com



Acerca de CETDIGIT



- ✓ CETDIGIT (Servicios en la Nube de Cetrix) es una Unidad de Negocio de Cetrix Technologies, LLC con sede en Dover, Delaware.
- ✓ CETDIGIT es un Socio Elite de HubSpot con Acreditaciones en "Migración de Datos" y "Diseño de Arquitectura de Soluciones" de HubSpot.
- ✓ CETDIGIT ofrece servicios integrales de automatización empresarial, RevOps y transformación digital para pequeñas y medianas empresas (PYMEs), empresas, entidades gubernamentales y organizaciones sin fines de lucro.
- ✓ Proporcionamos soluciones de automatización integrales de principio a fin, comenzando con consultoría y diseño, y concluyendo con implementación, personalización, desarrollo, automatización, capacitación y soporte.

Acreditaciones de HubSpot



- ✓ En CETDIGIT, nos enorgullecemos de nuestras distinguidas acreditaciones de HubSpot:
- 1. **Acreditación de Migración de Datos de HubSpot:** Esta acreditación resalta nuestra experiencia en la migración fluida de datos hacia la plataforma de HubSpot.
- 2. **Acreditación de Diseño de Arquitectura de Soluciones de HubSpot:** Con esta acreditación, nuestro equipo es reconocido por su excelencia en el diseño e implementación de soluciones personalizadas de HubSpot.
- ✓ Estas acreditaciones son el resultado de un riguroso proceso de evaluación para el cual solo califican los socios de primer nivel, y representan el más alto nivel de calidad y servicio para los socios, lo que nos distingue como líderes en el ecosistema de HubSpot.



HubSpot Academy
HubSpot Data Migration Accreditation



HubSpot Academy
HubSpot Solutions Architecture Design Accreditation

Certificados de HubSpot



-  Software de Ventas de HubSpot
-  Software de Marketing de HubSpot
-  Software de Service Hub
-  Implementación de Sales Hub
-  Implementación de Marketing Hub
-  Consultoría de Plataforma
-  Onboarding basado en objetivos
-  Reportes de HubSpot
-  HubSpot CMS para desarrolladores
-  Arquitectura de HubSpot I
-  Arquitectura de HubSpot II
-  Integración con Salesforce
-  Integraciones de datos
-  Operaciones de ingresos
-  Administración de Clientes
-  Publicidad Digital
-  Digital Marketing
-  Email Marketing 2023
-  Venta de Servicios de Ventas
-  Ventas entrantes
-  Desarrollando un Plan de Ventas
-  Ventas sin fricción

Nuestros Socios



Diversos Clientes



- ✓ Automotriz
- ✓ Servicios Empresariales
- ✓ Comunicaciones
- ✓ Construcción
- ✓ Bienes de Consumo
- ✓ Educación
- ✓ Entretenimiento
- ✓ Finanzas
- ✓ Salud
- ✓ Seguros
- ✓ Logística
- ✓ Manufactura
- ✓ Medios
- ✓ Organizaciones sin ánimo de lucro
- ✓ Reclutamiento
- ✓ Venta al por menor
- ✓ Transporte
- ✓ Viajes y Hospitalidad
- ✓ Almacenamiento
- ✓ Gestión de Patrimonio



¿Por qué CETDIGIT?



- ✓ Hemos resuelto y entregado con éxito algunos de los proyectos más complicados.
- ✓ Tenemos más de 25 años de experiencia en diseño de soluciones y arquitectura de sistemas.
- ✓ Tenemos soluciones flexibles y viables para cualquier tamaño de negocio.
- ✓ Podemos ajustarnos al presupuesto del cliente.
- ✓ Nos esforzamos al máximo para obtener la satisfacción del cliente al 100%.
- ✓ Somos socios de muchos proveedores de tecnología, incluyendo Salesforce.

Estudio de Caso – The Yass Prize

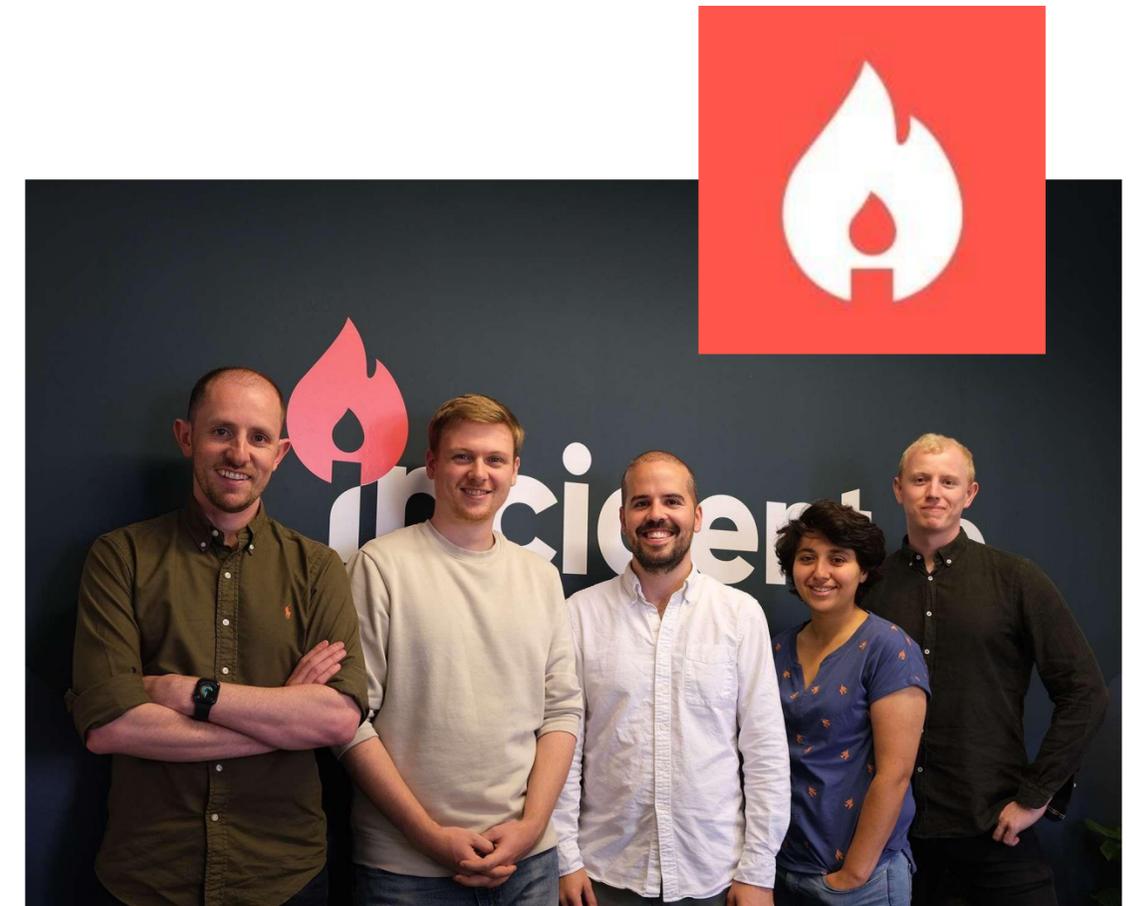
- ✓ **Historia:** Cliente reciente en 2023
- ✓ **Plataformas:** HubSpot y Salesforce
- ✓ **Principales Desafíos Resueltos:**
 - ✓ **Abrumador flujo de solicitudes:** El Premio Yass recibió una cantidad considerable de solicitudes debido a su cuantioso fondo de premios.
 - ✓ **Falta de eficiencia:** El proceso manual de manejo de solicitudes era ineficiente, y existía el riesgo de que información valiosa se extraviara o pasara por alto.
- ✓ **Cómo abordamos esto:** Integración de Sales Cloud y HubSpot: Cetrix recomendó el Marketing Hub a Yass Prize e integró Sales Cloud y HubSpot en su sitio web, creando una experiencia de usuario perfecta. Esta integración mejoró la gestión de datos y la coordinación entre diferentes aspectos de la organización.
- ✓ **El resultado:** Poder de la colaboración: La asociación entre Yass Prize y Cetrix demostró el poder de la colaboración entre una organización sin fines de lucro y un socio tecnológico, enfatizando el potencial para un cambio positivo cuando la pasión y la tecnología se unen.



Estudio de caso – Incident.io



- ✓ **Historia:** Recent client in 2023
- ✓ **Plataformas:** HubSpot y Salesforce
- ✓ **Principales Desafíos Resueltos:**
 - ✓ **Efficiency Lead Management:** Incident.io tenía un creciente flujo de clientes potenciales pero carecía de una forma eficiente de gestionarlos y organizarlos.
 - ✓ **Registro de Clientes y Demostraciones Autoguiadas:** La empresa aspiraba a proporcionar a los clientes la capacidad de registrarse por sí mismos y programar demostraciones de productos de forma independiente.
- ✓ **Cómo abordamos esto:** Integración de Salesforce y HubSpot: Reconociendo el potencial de estas dos plataformas poderosas, Incident.io emprendió un viaje para integrar HubSpot y Salesforce.
- ✓ **El resultado:** Con estas mejoras en la gestión de clientes potenciales, la participación del cliente y la utilización de datos, Incident.io experimentó un crecimiento sustancial en la competitiva industria de tecnología de la información.



Estudio de caso– ASI Dental



- ✓ **Historia:** Recent client in 2023
- ✓ **Plataformas:** HubSpot & TaxJar
- ✓ **Principales Desafíos Resueltos:** Eficiencia e Integración: ASI Dental necesitaba integrar su plataforma TaxJar con su HubSpot para poder calcular correctamente los impuestos en sus cotizaciones.
- ✓ **Cómo abordamos esto:** Pedimos a ASI Dental que agregara el Operations Hub a sus licencias y desarrollamos una API personalizada para integrar TaxJar.
- ✓ **El resultado:** Ahora, el cliente puede crear cotizaciones que también incluyen un cálculo preciso de impuestos a través de la integración directa con su cuenta de TaxJar.



¡GRACIAS!

Llámenos hoy para programar una
cita(302) 480 9430
sales@cetdigit.com

Cetrix Technology, LLC
8 The Green, Suite #5945
Dover, DE 19901



www.cetdigit.com